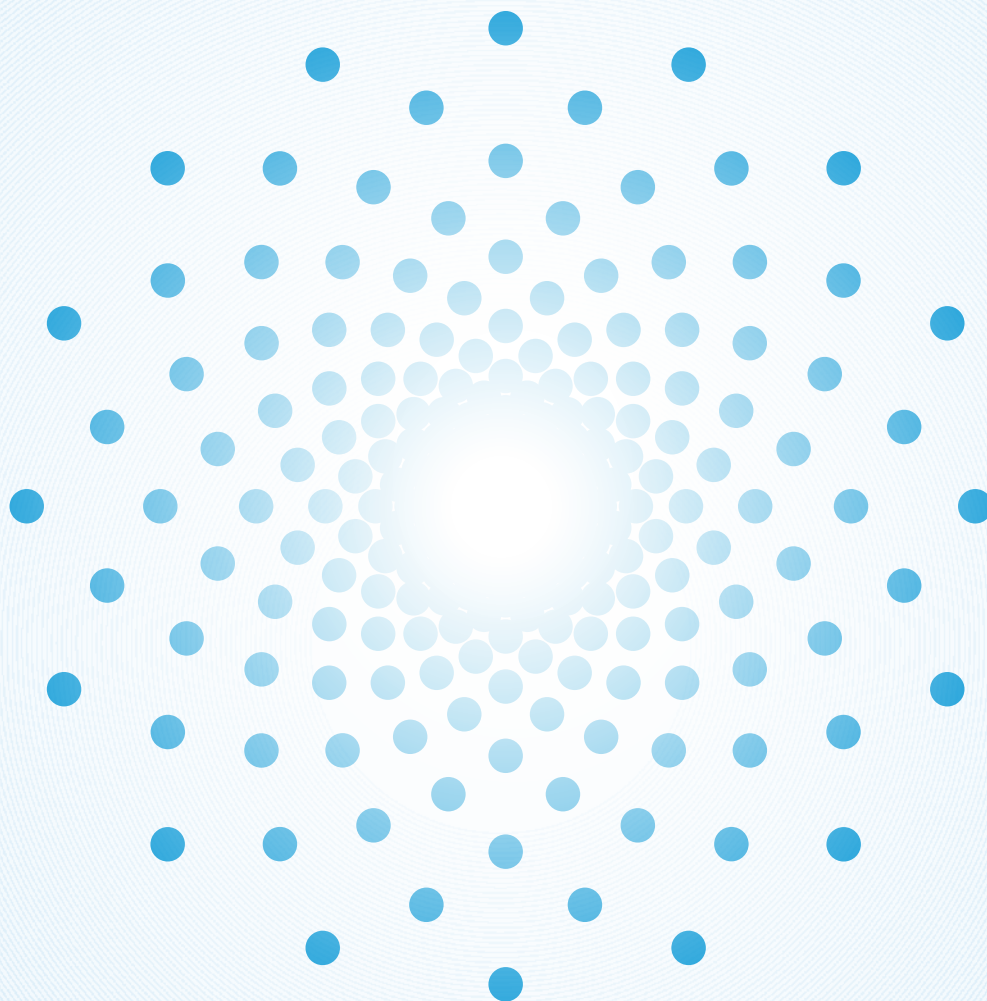


Darlehen und festverzinsliche Anlagen

Zürich

Dienstag, 1. Dezember 2015

11:15 bis 14:15 - Savoy Baur en Ville



Prêts et placements à taux fixe

Genève

Mardi 8 décembre 2015

11h15 à 14h30 - Swissôtel Métropole

PROGRAMM IN ZÜRICH

11.15-11.30	Empfang und Registrierung der Teilnehmer
11.30-11.55	An innovative strategy providing asset allocation with predictable cash flows Umberto Boccato , CIO Mirabaud Alternative Investments, Mirabaud Asset Management Suisse SA Jacques Diwan , Partner and co-founder of Crescendo Capital SA
11.55-12.20	Infrastructure debt: terms and conditions Alain Porchet , First Vice-President, Edmond de Rothschild Asset Management (Suisse) SA
12.20-12.45	Verbriefungen im Fokus - mehr als einfach nur Kreditprämien Alexander Ohl , Head of Credit Solutions, Union Investment
12.45-13.10	Panelgespräch Fragen und Antworten
13.10-14.15	Stehlunch – Kaffee und Nachspeise

DARLEHEN UND FESTVERZINSLICHE ANLAGEN

Wegen der niedrigen Zinsen und um positive Renditen zu erzeugen sehen sich Institutionelle gezwungen, höhere Risiken bei ihren Anlagen einzugehen und diese noch weiter zu diversifizieren. Diese Bemühungen sind vor allem im festverzinslichen Bereich sehr ausgeprägt. Im aktuellen, anspruchsvollen Umfeld können Anlagen in „privaten Darlehen“, „Loans“, „strukturierten Kredite“ oder „Infrastructure Debt“ eine prüfungswürdige Alternative bieten: Diese Art von Investitionen dürfte bei einer Zinshausse weniger betroffen sein als festverzinsliche Anleihen. Darlehen als Anlageklasse beinhalten jedoch auch Schwierigkeiten und bergen

Risiken: Vielzahl der Forderungen und Darlehensarten, Eigenschaften und Qualität der Garantien, Liquidität und Transparenz der Investitionen, Vielfalt der Anlageprodukte usw. Im Rahmen unserer bevorstehenden „Performer Investment Conferences“ werden wir daher das Wort spezialisierten Anlagemanagern geben, die Anlagen in „Loans“ tätigen und die in der Lage sind, deren Vielseitigkeit aufzuzeigen. Sie werden die Besonderheiten ihrer Managementansätze, ihre bevorzugten Marktsegmente und die von ihnen geschaffenen und verwendeten Anlageprodukte erklären.

BETEILIGUNG

Die Beteiligung ist für Vertreter von Vorsorgeeinrichtungen, Stiftungen, Family Offices, Versicherungen, unabhängige Vermögensverwalter usw. kostenlos und bedarf der Zustimmung durch den Veranstalter.

Die Anzahl der Plätze ist beschränkt, daher ist eine Anmeldung erforderlich.

PROGRAMME À GENÈVE

11.15-11.30	Accueil et enregistrement des participants
11.30-11.55	Une stratégie innovante offrant des <i>cash flows</i> prévisibles à votre allocation d'actifs Umberto Boccato , CIO Mirabaud Alternative Investments, Mirabaud Asset Management Suisse SA Jacques Diwan , Partner and co-founder of Crescendo Capital SA
11.55-12.20	Dette d'infrastructure: Fonctionnement et caractéristiques Alain Porchet , Directeur Adjoint, Edmond de Rothschild Asset Management (Suisse) SA
12.20-12.50	Cocktail déjeunatoire
12.50-13.15	Revisiting loan securitisations : a tale of credit premium and beyond Alexander Ohl , Head of Credit Solutions, Union Investment
13.15-13.40	Investir sur les Euro Leveraged Loans : l'expérience d'un investisseur institutionnel Fabrice Rossary , CFA, CIO & Member of the Executive Board, SCOR Investment Partners
13.40-14.05	Table ronde Questions et réponses
14.05-14.30	Café et dessert

PRÊTS ET PLACEMENTS À TAUX FIXE

Pour dégager des rendements positifs et pour échapper aux taux bas et proches de zéro, les investisseurs institutionnels sont contraints d'assumer des risques de placements plus élevés et de diversifier encore davantage leurs placements. Ces efforts sont particulièrement prononcés dans les obligations de différents types. Les placements en « prêts privés », « loans », « structured credit » ou « dettes d'infrastructures » peuvent proposer une alternative qui mérite d'être examinée dans ce contexte difficile : en effet, ce type de placements est censé n'être que peu affecté par une hausse des taux d'intérêt – contrairement

aux obligations. Toutefois, les portefeuilles de prêts recèlent également des difficultés particulières et des risques importants : grande diversité des débiteurs et des types de prêts, nature et qualité des garanties, liquidité et transparence variable des placements, produits d'investissements divers, etc. Dans le cadre de notre prochain cycle de présentations « Performer », nous donnerons donc la parole à des gérants actifs dans ces types de placements, qui nous expliqueront les spécificités de leurs approches de gestion, des segments de marché qu'ils privilégient et des véhicules d'investissements qu'ils proposent.

PARTICIPATION

La participation est sans frais pour les délégués d'institutions de prévoyance, de fondations, de family offices, d'assurances, de gérants indépendants, etc., sous réserve d'approbation par l'organisateur.

Le nombre de places étant limité, votre inscription est requise.

SPONSORS



Mirabaud Asset Management is the investment arm of Mirabaud. Over the past ten years, Mirabaud Asset Management has developed a full range of services for its private and institutional clients, applying an active management based on convictions and on the principle of performance adjusted for risk, in

particular market risk. Mirabaud focuses on creating value and on long-term outperformance and is today a recognised player in this field. It has management and sales teams possessing global expertise, located in Geneva, Zurich, London, Paris, Madrid, Barcelona.

Contact Zürich: Joachim Suter, Senior Institutional Sales, T 058 816 88 32, joachim.suter@mirabaud.com

Contact Genève: Grégory Oeconomou, Senior Institutional Sales CH and LU, T 058 816 26 34, gregory.oeconomou@mirabaud.com



Crescendo was founded as an independent asset manager by Jacques Diwan and Douglas Kalen in 2004. Both founders had distinguished careers with Geneva banks. Our objective was to service our clients in the best manner possible based on a fundamental belief in the value of long-term, diversified investments

with a bias toward real assets: the well-known, but rarely implemented, "endowment" model.

Crescendo has built a deep in-house competence in managing alternative investments, real estate assets and private lending, in which we have a profound experience of advisors, markets, structures and controls in North America, the United Kingdom and Continental Europe. This experience has led us to create a company dedicated to managing private capital investments, to choose specialist administrators with experience of these investments and to hiring staff with institutional corporate finance backgrounds.

All of this has led us far from the traditional world of Geneva banking and yet we have retained our willingness to collaborate with others, to be discrete in all our affairs and to focus on the real value for our clients.

Contact: Grégory Oeconomou, Senior Institutional Sales CH and LU, T 058 816 26 34, gregory.oeconomou@mirabaud.com



With 6 investment hubs worldwide (France, Switzerland, Germany, Hong Kong, Luxembourg and the United Kingdom), **the asset management division of Edmond de Rothschild** is positioned as a multi-specialist player. Its offer is characterised by its pursuit of long term performance through active, conviction-based management

founded in the group's tradition to innovate. This approach is applied to recognised investment expertise such as in equities, corporate debt, multi-management, overlay strategies, infrastructure, asset allocation and quantitative asset management.

Contact Zürich: Pascal Buschor, Head of Zurich Office, T 058 201 75 83, p.buschor@edr.com,

Contact Genève: Gilbert Hellegouarch, Head of Institutional Clients, T 058 201 75 40, g.hellegouarch@edr.com



Union Investment is a German active asset manager based in Frankfurt/Main providing a comprehensive range of investment solutions across asset classes and regions. Founded in 1956, we now have more than 2,500 employees and manage € 252 billion of assets whereof € 142 billion were contributed by our institutional business (as of 30 June 2015). Over 180 investment experts are dedicated to providing tailored

investment solutions to meet client requirements. We have investment vehicles for retail and institutional clients and also offer customised solutions via segregated accounts.

Contact: Astrid Joost, Head of International Account Management, T +49 69 2567 2117, astrid.joost@union-investment.com

Local contact: Johann & Graemiger Partners, Silvia Graemiger, Account Manager Switzerland, T +41 44 552 1032, silvia.graemiger@johanngraemiger.com



SCOR Investment Partners is the asset management company of the SCOR Group, fifth largest reinsurer in the world with invested assets that stand at over € 17.3 billion (30/06/2015). Authorized since May 2009 by the French financial market regulatory body, the Autorité des marchés financiers ("AMF"), SCOR Investment Partners has circa 50

employees and is structured around six management desks: Aggregate, High Yield & Leveraged Finance, Infrastructure Debts, Equities & Convertible Bonds, Real Estate and Insurance-linked Securities. Since 2012, the firm has given institutional investors access to some of the diversification strategies developed for the SCOR group. SCOR Investment Partners manages third party assets amounting to over EUR 1.3 billion (30/06/2015).

Contact: Oliver Nolland, Head of Sales & Marketing, T +33 1 53 64 65 26, onolland@scor.com

ORT UND DATUM/LIEU ET DATE

ZÜRICH

Savoy Baur en Ville
Paradeplatz
8022 Zürich

Dienstag, 1. Dezember 2015
11:15 bis 14:15

GENÈVE

Swissôtel Métropole
Quai Général Guisan 34
1204 Genève

Mardi 8 décembre 2015
11h15 à 14h30

VERANSTALTER/ORGANISATION

Lusenti Partners LLC
Rue Juste-Olivier 22, 1260 Nyon
T +41-22 365 70 70
info@lusenti-partners.ch

www.lusenti-partners.ch
www.performer-events.com

Verantwortung / Vermeidung von Interessenkonflikten

Lusenti Partners LLC bezieht von den Sponsoren keine Kommissionen, Retrozessionen oder Zahlungen im Zusammenhang mit dem Abschluss kommerzieller Geschäfte zwischen Teilnehmern und Sponsoren im Rahmen der Anlässe oder als Folge derselben. Zudem privilegiert Lusenti Partners LLC die Sponsoren, die an den Performer Konferenzen teilnehmen, in keiner Weise im Rahmen von Ausschreibung oder Selektion von Produkten (Anlagefonds) bzw. Dienstleistungen (Mandate) für Rechnung ihrer Kunden. Lusenti Partners LLC übernimmt keinerlei Verantwortung für die Äusserungen, Empfehlungen, Analysen, Bemerkungen oder Zahlenangaben, die von den Sponsoren gemacht werden.

Responsabilité / Absence de conflit d'intérêts

Lusenti Partners LLC ne perçoit pas de commissions, rétrocessions ou paiements de la part de sponsors, liés d'une manière ou d'une autre à la réalisation d'affaires de nature commerciale entre des participants et des sponsors, nouées dans le cadre ou à la suite de ces manifestations. De plus, Lusenti Partners LLC ne privilégie en aucune manière les sponsors qui participent aux conférences Performer, dans le cadre d'appels d'offres ou de sélection de produits (fonds de placements) ou services (mandats) réalisés pour le compte de ses clients. Lusenti Partners LLC n'assume aucune responsabilité pour les propos, recommandations, analyses, jugements ou données chiffrées formulés par les sponsors.